

DATAGON: ANALISI DELLA CONCORRENZA NEL LIFE SCIENCE



TRASFORMARE I DATI DELLE
GARE IN VANTAGGIO
COMPETITIVO STRATEGICO





L'ANALISI COMPETITIVA, IL NUOVO ASSO NELLA MANICA

Immaginate di essere seduti a un tavolo da poker. Le carte in mano sono ottime, ma quanto sarebbero più efficaci se poteste vedere anche parte delle carte degli avversari?

Nel mondo delle gare Life Science, conoscere le mosse dei competitor. **Non è barare, è strategia intelligente.**

Con i margini che si assottigliano ogni anno e le centrali d'acquisto che concentrano il potere negoziale, l'analisi competitiva è passata dall'essere un "sarebbe bello averla" a un "non possiamo farne a meno".



Le aziende che strutturano questo processo, vincono il 14% di gare in più dei concorrenti e proteggono i loro margini fino al 9% in misura maggiore.

new

IL NUOVO SCENARIO COMPETITIVO



! *Il mercato Life Science attuale è irriconoscibile rispetto a solo cinque anni fa.*

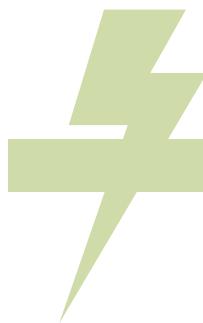
La centralizzazione ha cambiato le regole:

- ✓ Il 72% del valore passa attraverso centrali d'acquisto
- ✓ Margini medi ridotti del 18% negli ultimi due anni
- ✓ Il 40% delle procedure sono accordi quadro pluriennali
- ✓ Una singola gara persa significa essere fuori da un territorio per anni

I competitor si sono evoluti:

- ✓ +22% aziende straniere entrate aggressivamente nel mercato
- ✓ Nuovi player specializzati con offerte mirate per nicchie
- ✓ Strategie di *bundling* “prodotto-servizio” rendono difficile confrontare solo sul prezzo

! **Vecchio Scenario → Nuovo Scenario**
Concorrenza locale → Concorrenza globale
Margini più alti → Margini ridotti
Strategie semplici → Strategie complesse



DATAGON: LE 4 INNOVAZIONI CHE CAMBIANO IL GIOCO

DATAGON: ANALISI DELLA CONCORRENZA NEL LIFE SCIENCE



1

CONTESTUALIZZAZIONE AUTOMATICA

Avete presente quando dovete ricreare da zero la struttura di una gara per analizzare i competitor?

DATAGON elimina questa frustrazione.

Con un semplice click su "**Aggiungi Concorrente**", la piattaforma duplica intelligentemente la struttura dei lotti, i prodotti e le quantità.

“

Prima impiegavamo mezza giornata solo per preparare una tabella di confronto. Ora bastano pochi secondi.

”

Cliente DATAGON



DATAGON: LE 4 INNOVAZIONI CHE CAMBIANO IL GIOCO

DATAGON: ANALISI DELLA CONCORRENZA NEL LIFE SCIENCE



2

REFID MAPPING: LA MAPPATURA CHE APRE GLI OCCHI

Il segreto meglio custodito di DATAGON: collegamento permanente tra i vostri prodotti e quelli "equivalenti" della concorrenza.

Il risultato?

- Vedete quali prodotti concorrenti erodono le vostre quote
- Identificate se competono su prezzo o caratteristiche tecniche
- Analizzate come variano le strategie territorio per territorio

“

È come se finalmente avessimo acceso la luce in una stanza buia.

”

Direttore Commerciale





DATAGON: LE 4 INNOVAZIONI CHE CAMBIANO IL GIOCO

DATAGON: ANALISI DELLA CONCORRENZA NEL LIFE SCIENCE



3. ANALISI INTEGRATA: IL QUADRO COMPLETO

La vera potenza sta nell'integrazione.
Tutto è connesso!

- Confrontate offerte nello stesso ambiente
- Vedete l'evoluzione storica prezzi competitor in gare simili
- Identificate pattern geografici o per ente appaltante

4. WORKFLOW COLLABORATIVO: UNIRE I TEAM

DATAGON supera i silos dipartimentali:

Ufficio gare → inserisce dati aggiudicazione
Pricing team → analizza differenziali di prezzo

Marketing → valuta posizionamento tecnico

Direzione → vede dashboard sintetiche per decidere





DASHBOARD CHE RACCONTANO STORIE

! Monitoring Competitor Dashboard

Non semplici tavelle, ma storytelling dei dati:

- **Visualizzazione grafica** differenziali di prezzo con anomalie evidenti
- **Heatmap** punteggi tecnici mostra dove competitor guadagnano terreno
- **Tracciamento storico** evidenzia cambiamenti di strategia

"Durante una riunione urgente, ho mostrato in 30 secondi perché stavamo perdendo gare. Il pattern era evidente, prima ci sarebbero volute settimane."

! Executive Intelligence Dashboard

Per decisioni rapide:

- **KPI performance** vs. competitor principali
- **Trend erosione/espansione** quote di mercato
- **Mappe geografiche** intensità competitiva
- **Alert** su cambiamenti significativi nelle strategie

! Price Intelligence Dashboard

I segreti del pricing:

- **Benchmark** multi-livello prezzi (listino, offerta, aggiudicazione)
- **Analisi** sconti medi per tipo cliente/gara
- **Previsioni** comportamento su pattern storici
- **Alert** variazioni anomale = cambi strategia



RISULTATI MISURATI: STORIE DI SUCCESSO

DATAGON: ANALISI DELLA CONCORRENZA NEL LIFE SCIENCE



1

Multinazionale Farmaceutica

Situazione: -7% quota mercato, 3-4 giorni per analisi competitiva, informazioni obsolete al momento decisionale.

Trasformazione DATAGON

- Consolidamento dati competitivi in ambiente integrato
- Creazione automatica "Dettaglio Concorrenza"
- Dashboard personalizzate per livelli decisionali

Risultati

Metriche di Performance:

- Tempo analisi: -75%
- Tasso aggiudicazione: 38% > 51%
- Win rate migliorato: +12%
- Sconti medi ridotti: -3%
- ROI recuperato: 4 mesi

Segreto del successo

Identificazione pattern specifici - competitor aggressivi solo su determinate categorie/regioni, permettendo adattamenti selettivi vs. sconti generalizzati.



RISULTATI MISURATI: STORIE DI SUCCESSO



2

Produttore Dispositivi Medici

Situazione

Espansione in nuove regioni, *win-rate* 15-60% senza pattern, impossibile pianificare.



Risultati

Espansione Territoriale:
Conversione offerte: +42%
Variabilità prezzi: -15%
Valore aggiudicazioni: +23%
Tempo preparazione: 5gg > 1gg



Fattore decisivo

Scoperta che competitor locali seguivano pattern prevedibili ma diversi per regione, permettendo calibrazione offerte con precisione chirurgica.



COMPLIANCE: INTELLIGENCE SENZA RISCHI

DATAGON: ANALISI DELLA CONCORRENZA NEL LIFE SCIENCE



DATAGON affronta la compliance con un approccio rigoroso:

- Solo fonti legittime
- Dati pubblici da portali di gara e delibere
- Informazioni interne da interazioni di mercato legittime
- Esclusione automatica contenuti sensibili
- Tracciabilità completa
- Ogni dato con fonte e timestamp
- Controlli automatici conformità EFPIA-Farmindustria
- Alert potenziali rischi etici

“

DATAGON ci permette di essere aggressivi commercialmente rimanendo impeccabili eticamente.

Compliance Officer

”





IL FUTURO, EVOLUZIONI IN ARRIVO



1. AI Predittiva

Prossime release integreranno modelli che:

- Prevedono strategie pricing competitor su pattern ricorrenti
- Suggeriscono offerte ottimali bilanciando successo/marginalità
- Identificano precocemente segnali di cambiamento strategico

2. Integrazione Mondo Esterno

- Banche dati sanitarie pubbliche per quote mercato
- Dati studi clinici per posizionamento futuro
- News e aggiornamenti normativi per interpretare strategie

3. Visione Multi-mercato

Per aziende internazionali:

- Dashboard comparative mercati nazionali
- Normalizzazione prezzi tra sistemi sanitari
- Mappatura relazioni player globali-distributori locali



COME INIZIARE IL VOSTRO PERCORSO



Strumenti Pronti

- Template pre-configurati mappatura competitor
- Framework analisi per tipologie di gara
- Checklist setup "Dettaglio Concorrenza"



Supporto Continuo

- Webinar mensili funzionalità avanzate
- Knowledge base con best practice settore
- Community utenti per condivisione esperienze



Il Momento di Agire

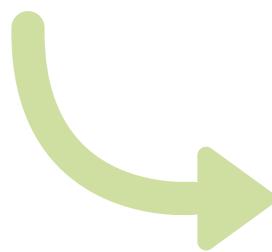
I risultati parlano da soli.

Benefici medi rilevati:

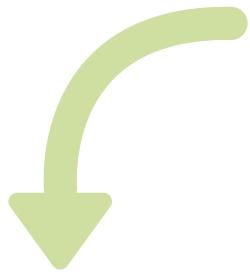
- Incremento aggiudicazioni: 15%-25%
- Protezione margini: 8%-12%
- Riduzione tempo analisi: 70%-80%
- Decisioni più rapide: immediate

IL PROSSIMO PASSO PER SFRUTTARE L'ANALISI DELLA CONCORRENZA IN VANTAGGIO COMPETITIVO STRATEGICO

DATAGON: ANALISI DELLA CONCORRENZA NEL LIFE SCIENCE



RICHIEDI UNA CALL DI APPROFONDIMENTO



02.5099171

MARKETING@REVORG.IT